

## ”-Oj, vilka spännande ämnen du talar om!”

Hej!

Jag skulle gärna vilja hjälpa dig och din organisation till en ökad positiv utveckling!

I mer än 25 år har jag arbetat som affärsman. Ibland med affärs- ledarskap- och organisationsutveckling, som KAM, coach, rådgivare, föreläsare och inspiratör!



### Några utgångspunkter och tankar jag ofta arbetar med:

”- Vi möter många olika människor i olika situationer och sammanhang. Vi behöver alla utveckla en tryggare självbild för att må bättre, privat och i våra uppdrag.”

”- Vi jobbar i många olika roller, gruppkonstellationer och team. Relationerna måste utvecklas och vårdas.”

”- Vi kommer möta många olika kompetensnivåer, som vi måste ha kunskap om och insikt i för att kunna hantera.”

”-Vi behöver bli mycket mer medvetna om hur vi kommunicerar och hur mycket det påverkar både oss själva och vår omgivning!”

### Tengvall i affärlivet

Under mina 25 år i affärlivet har jag arbetat med olika företag, i olika branscher, med många olika kunder och produkter. Det har handlat om allt från fjärrvärmesystem, komplexa telefonisystem till stora systemlösningar för automationsindustrin.

I alla projekt har fokus varit att hjälpa kunden, att t ex.

sälja bättre eller att förbättra kundens processer.

Ibland har det inneburit att jag arbetat med coaching och samtal om ledarskap, organisationsutveckling, marknadsplaner och annat som kan utveckla.

Ett stort personligt engagemang kännetecknar mig i de projekt jag tar tag i.

Jag har arbetat med flera olika sorter och storlekar av företag.

Bland företagen kan nämnas Danfoss Distrikt Heating, Consilium Marine, Abelco Innovation, Bombardier Transportation RCS, Emerson Process Management, Kockum Sonics, Vattenfall Ringhals, Xylem WWW och Zollner.

# ”Vilka spännande ämnen du arbetar med!”

Ja, visst är det så! :)

## ”Min självbild” - Trygghet - Ledarskap - Kommunikation - Relationer

**ALLA** kan utvecklas och få en bättre självbild. **ALLA** kan lära sig och vidareutveckla grundläggande regler om kommunikation. **ALLA** kan utveckla sina ledaregenskaper. **ALLA** behöver förstå att de är säljare och kan utvecklas vidare som säljare. **ALLA** representerar sig själva och sin arbetsplats!

### Här kan du läsa om några av de områden där jag kan hjälpa dig och din organisation:



- Ledare eller bara chef? ”-Vad är jag? –Vad vill jag vara? Våga utveckla ledaren i dig!”
- Kommunikation och presentationsteknik. ”-Men hur ser jag ut! Varför gör jag så? Bli medveten!”
- Traditionell eller Modern försäljning. ”-Tänka större, tänka smartare! Hur gör jag, och varför?”
- Relationer bygger starka företag, ”-Jovisst, men hur? Kultur, personlighet, kommunikation!”
- Teamets stora potential. ”-Jag kan väl själv!..? Självinsikt, möjligheter och begränsningar!”
- Gemensamma värderingar bygger framgångsrika företag. ”-Stor Framgångsfaktor!”
- Lär dig ta bättre betalt! ”-Ett bättre erbjudande, smartare kundlösning, tänk nytt!”
- Växa genom samarbete! ”-Ta större projekt, var smart och lär av varandra, se möjligheter”
- Hur är min självbild? ”-Vad tror jag själv och hur ser andra på mig? Väx och bli tryggare!”

Kontakta gärna mig med ett mail, sms eller ring mig så kan vi samtala vidare om vilka områden DU tycker är aktuella, och som du önskar utveckla.

Besök gärna **P4RM Sweden** på [p4rm.se](http://p4rm.se), **FB** eller **LinkedIn**.

Vi hörs och ses!

Hälsningar



Janne Tengvall